

**OSTİM TEKNİK ÜNİVERSİTESİ
İKTİSADİ VE İDARİ BİLİMLER FAKÜLTESİ**

**DERS İZLENCE FORMU
2023-2024 GÜZ DÖNEMİ**

GRS 121 Girişimciliğin Temelleri							
Ders Adı	Ders Kodu	Dönemi	Teorik	Uygulama	Laboratuvar	Kredi	AKTS
Girişimciliğin Temelleri	GRS 121	1	2	0	0	1	2

Dersin Dili	Türkçe
Dersin Türü	Zorunlu
Ders Seviyesi	Lisans
Dersin Öğrenme ve Öğretme Teknikleri	Anlatım, Tartışma, Soru Cevap, Uygulama

Dersin Amacı
Dersin amacı; girişimcilik ile ilgili temel bilgileri öğrencilere aktarmak ve bu ilkeler çerçevesinde geliştirecekleri proje fikirlerini hayata geçirecek proje grupları oluşturmaktır. Dünyadaki girişimcilikle ilgili mevcut literatür öğrencilere aktarılacak ve bu da girişimciliğin küresel ekonomik sistemdeki yerini ve önemini anlamalarını sağlayacaktır. Öğrencilere iş modeli Geliştirme uygulamaları öğretilerek proje fikirlerinin netleştirilmesi ve bu proje fikrinin girişimcilik için bir değer önerisi olup olmadığının sınanması sağlanacaktır.

Öğrenme Kazanımları
Bu dersi başarıyla tamamlayabilen öğrenciler; ▪ Literatürde girişimciliğin temel kavramlarına hâkim olacak, ▪ Girişimciliğin küresel ekonomik sistemdeki yeri ve önemini kavrayacak, ▪ Girişimcilik ilkeleri sayesinde iş ve proje fikirlerini etkin bir şekilde geliştirmeyi öğrenecek, ▪ İş modeli geliştirme ilkeleri ile proje ve iş fikrinin değer önermesini ve diğer önemli boyutlarını keşfedecek, ▪ Proje fikrini teknolojiye dayalı bir alanda geliştirerek girişimcilik kapsamında bu fikrin değerini analiz edecek, ▪ Takım halinde çalışmayı ve organize olmayı öğrenecektir.

Dersin İçeriği
Bu dersin kapsamında; öncelikle teknoloji tabanlı girişimcilik ile ilgili temel kavramlar verilecektir. Başarılı girişim ve girişimcilerin özelliklerinden bahsedilecektir. Başarısız girişim ve girişimcilerin yaptıkları ortak hatalar özetlenecektir. Girişimciliğin makroekonomik boyutta ve küreselleşme sürecindeki yeri ve önemi dersin bir diğer konusudur. Bütün bu genel bilgiler üzerine, öğrencilere İş Modeli Geliştirme eğitimleri verilerek; kendi proje fikirlerini girişimcilik kapsamındaki değer önerisini de ön plana koyarak geliştirmeleri amacıyla yol gösterilecektir. Bütün bu bilgilerle girişimcilerin seçtikleri öncelikli teknoloji alanında sağlıklı ve herhangi bir girişime temel olabilecek proje ve iş fikri geliştirmeleri amaçlanacaktır. Son olarak, iş fikrinin geliştirilmesinde sonra şirket kurma, geliştirme ve gerektiğinde şirket satışı ile ilgili bilgiler paylaşılacaktır.

Haftalık Konular ve İlgili Ön Hazırlık Çalışmaları		
Hafta	Konular	Ön Hazırlık
1	Dersin Tanıtımı Girişimcilik Karnesi Girişimcilik ve Liderlik Uygulama ve Araştırma Merkezi Hakkında Bilgilendirme	Girişimcilik-I Dersinin Tanıtımı Dersin Amacı ve Dersin İşleniş Biçimi ile ilgili Bilgilendirme Kavram ve Tanımlama Amaç ve Sunulan İmkanlar Uygulama Süreci Girişimcilik ve Liderlik Uygulama ve Araştırma Merkezi Hakkında Bilgilendirme https://www.simcompanies.com/ SimCompanies programının tanıtımı. Simülasyonun dersin genel hedefleriyle nasıl uyumlu olduğuna dair bilgilendirme. Öğrencilere simülasyonun dersin bir parçası olarak neden seçildiğinin açıklanması.
2	Girişimci ve Girişimcilik	Girişimci Neden Girişimcilik? Girişimciler Hakkında Şehir Efsaneleri Startup Türleri Girişimcilik Süreci Girişimci Firmaların Etkisi
3	Girişimcilikte Fırsatları Tanıma ve İş Fikri Üretme	Fırsatları Tanıma Piyasadaki Boşlukları Bulma Fikir Üretme Teknikleri
4	Fizibilite Analizleri (Yapılabilirlik Çalışması)	Ürün/Hizmet Fizibilite Analizi Sektör/Hedef Pazar Fizibilite Analizi Organizasyonel Fizibilite Analizi Finansal Fizibilite Analizi
5	Etkin Bir İş Modeli Geliştirmek	İş Modellerinin Önemi ve Çeşitleri Etkili İş Modelinin Bileşenleri Stratejik Kaynaklar
6	Sektör ve Rakip Analizi	Beş Kuvvet Modeli Sektör Çeşitleri ve Sağladıkları Fırsatlar Rakip Analizinde Bilgi Toplama Teknikleri
7	İş Modeli Kanvası ve İş Planı	İyi Bir İş Modeli Kanvası Nasıl Hazırlanır? İçerik İş Planının Önemi İş Planı Hazırlama Yöntemleri İş Planı Sunumu Yatırımcılardan Beklenen Sorular ve Geribildirimler
8	Ara Sınav	
9	Şirket Etik Kuralları ve Hukuki Temeller	Firma Etik Kurallarının Belirlenmesi Hukuki Danışmanlığın Önemi Şirket Kuruluş Sözleşmesi

		İşletme Ruhsatı ve İzinler
10	Finansal Durum Analizi	Finansal Yönetim Finansal Tablolar ve Tahmin Pro Forma Finansal Tablolar
11	Startup Ekibi Kurmak	Kurucu/Kurucular Kilit Çalışanların Belirlenmesi Danışmanlar, Kredi Sağlayıcılar ve Yatırımcılar
12	Finansman Yöntemleri	Öz Sermaye Finansmanı Borç Finansmanı Finansal Kiralama, Hibe Programları, Stratejik Ortaklar
13	Pazarlama	Pazar Belirleme Pazarlamanın 4P'si Satış Süreci
14	Fikri Mülkiyet	Patent, Marka, Telif Hakları Ticari Sır Fikri Mülkiyet Hakları
15	Büyüme Stratejileri	Büyüme Aşamaları Dış Büyüme Stratejileri İç büyüme Stratejileri
16	Final Sınavı	

Ders Kitapları/Kaynaklar/Materyaller:

- Barringer, B. (2021). Entrepreneurship: Successfully Launching New Ventures 6th Edition (2021).
- Bamford, C. E., & Bruton, G. D. (2016), Entrepreneurship: The art, science, and process for success. McGraw-Hill Education.
- Harvard Business Review-Entrepreneur's Handbook by: Harvard Business Review Press, 2018.
- Hisrich R. Peters M. Shepherd D. (2020), Entrepreneurship Robert Hisrich, 11e. McGrawHill Education.
- Jones, O., Macpherson, A., & Jayawarna, D. (2013). Resourcing the start-up business: Creating dynamic entrepreneurial learning capabilities. Routledge.
- Kuratko, D. F. (2016). Entrepreneurship: Theory, process, and practice. Cengage learning.
- Neck, H. M., Neck, C. P., & Murray, E. L. (2019). Entrepreneurship: The practice and mindset. Sage Publications.
- [KOSGEB Uzaktan Eğitim ve Öğrenme Yönetim Sistemi](#) eğitime katılarak KOSGEP Girişimcilik Sertifikası alması beklenmektedir.

Değerlendirme Sistemi		
Çalışmalar	Sayı	Katkı Payı
Devam		
Laboratuvar		
Uygulama		
Alan Çalışması		
Derse Özgü Staj (varsa)		
Küçük Sınavlar/Stüdyo/Kritik		
Ödev		
Sunum		
Projeler		
Rapor		
Seminer		
Derse Devam	16	%10
Ara Sınavlar/Ara Jüri/ KOSGEP Girişimcilik Sertifikası	1	%30
Genel Sınav/Final Jüri	1	%60
Toplam		%100
Yarıyıl İçi Çalışmalarının Başarı Notu Katkısı		%40
Yarıyıl Sonu Çalışmalarının Başarı Notuna Katkısı		%60
Toplam		%100

AKTS/İş Yüğü Tablosu			
Aktiviteler	Sayı	Süresi (Saat)	Toplam İş Yüğü
Ders saati (Sınav haftası dahildir: 16 x toplam ders saati)	16	2	32
Laboratuvar			
Uygulama			
Derse Özgü Staj			
Alan Çalışması			
Sınıf Dışı Ders Çalışma Süresi	12	2	24
Sunum/Seminer Hazırlama			
Projeler			
Raporlar			
Ödevler			
Küçük Sınavlar/Stüdyo Kritiği			
Ara Sınavlara/Ara Jüriye Hazırlanma Süresi	1	2	2
Genel Sınava/Genel Jüriye Hazırlanma Süresi	1	2	2
Toplam İş Yüğü	(60/25 = 2,4)		60

Dersin Öğrenim Çıktılarının Program Yeterlilikleri ile İlişkisi						
No	Program Yeterlilikleri / Çıktıları	Katkı Düzeyi				
		1	2	3	4	5
1	Literatürde girişimciliğin temel kavramlarına hâkim olmak					x
2	Girişimciliğin küresel ekonomik sistemdeki yeri ve önemini kavramak					x
3	Girişimcilik ilkeleri sayesinde iş ve proje fikirlerini etkin bir şekilde geliştirmeyi öğrenmek					x
4	İş modeli geliştirme ilkeleri ile proje ve iş fikrinin değer önermesini ve diğer önemli boyutlarını keşfetmek					x
5	Proje fikrini teknolojiye dayalı bir alanda geliştirerek girişimcilik kapsamında bu fikrin değerini analiz edebilmek					x
6	Takım halinde çalışmayı ve organize olmayı öğrenmek					x

Ders Öğrenme Kazanımları ile Program Yetkinlikleri Arasındaki İlişki (..... Bölümü)										
No	Program Yetkinlikleri	Öğrenme Kazanımları								Toplam Etki (1-5)
		1	2	3	4	5	6	7	8	
1										
2										
3										
4										
5										
6										
7										
8										
9										
10										
11										
12										
13										
14										
Toplam Etki										

Politika ve Prosedürler
Web sayfası:
Sınavlar: Sınavlar, öğrenmenin çeşitli boyutlarını değerlendirmeyi amaçlamaktadır. Yazılı sınavlar iki tür olabilir. Bunlar açık uçlu sorular, aynı zamanda problemler veya çoktan seçmeli sorular şeklindedir.
Ödevler: Kısa Sınavlar ve Ev Ödevleri (Ödevler) uygulanabilir. Ödev hazırlanırken Bilimsel Araştırma Etik Kuralları çok önemlidir. Öğrenciler dış kaynaklardan kullanılan herhangi bir materyale atıfta bulunma konusunda dikkatli olmalı ve bunları uygun şekilde referans almalıdır.
Kaçırılan sınavlar: Bir sınavı kaçıran herhangi bir öğrencinin, mazeret sınavına girebilmesi için resmi bir sağlık raporu getirmesi gerekir. Sağlık raporu bir devlet hastanesinden alınmalıdır.
Projeler: Öğrencilerin, projede belirlenen iş bölümü doğrultusunda kendi takımlarını oluşturmaları gerekmektedir. Bu takımların, iş fikri geliştirme planı, ürün/sektör analizi, pazar ve rakip analizleri gibi sunumları bir araya getirerek yıl sonunda yapılacak yatırımcı sunumlarına hazırlık yapmaları beklenmektedir. Bu hazırlıkların sonucunda, yıl sonunda düzenlenen Pitching Day yarışmasına katılmaları planlanmaktadır.
Devam: Devam koşulları dönem başında ilan edilir. Öğrencilerin genellikle her dönem derslerin en az %70'ine katılmaları beklenir.
İtirazlar: Öğrenci notunda maddi bir hata tespit ederse, Fakülteye veya Bölüme itiraz etme hakkına sahiptir. İddia incelenir ve öğrenci sonucu hakkında bilgilendirilir.